**Приложение № 2**

**Таблица № 1 (Вознаграждение действий Агента)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **№** | **Перечень услуг** | **Процентное соотношение стоимости услуг** |
|  | Консультирование Принципала по вопросам продажи и приобретения недвижимости, ценообразования на рынке недвижимости в рамках предмета договора. | **0 %** |
|  | Осуществление поиска Покупателей и организация показа ОбъектаПринципала**.** Проведение предварительных переговоров с потенциальными Покупателями**.**Осуществление поиска и организация просмотров Объектов, отвечающих требованиям Принципала.Определение порядка и времени просмотра таких объектов. Проведение предварительных переговоров с собственниками Объектов. | **65%** |
|  | С предварительного согласия Принципала заключение договора, обеспечивающего совершение сделки с покупателем Объекта или его представителем (сопровождение Принципала, либо по доверенности). | **15 %** |
|  | Подготовка документов и согласование условий сделки по продаже Объекта Принципала и приобретению Принципалом встречного Объекта. | **10 %** |
|  | Организация подписания договоров купли-продажи Объектови подача документов на государственную регистрацию перехода права. | **10 %** |
|  | **ИТОГО:** | **100 %** |

ПРИНЦИПАЛ: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

АГЕНТ: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_